

人前に立つ人、話す人のプレゼン、スピーチからテーブルマナーまで！

How to ビジネスコミュニケーション(1日)

イメージの魔術師！ 外見力®大森ひとみ氏による名古屋でのプロコース！

外見力®で知られる大森ひとみは国際イメージコンサルタント協会理事であり、世界でたった9人のイメージ・マスターです。ワールドワイドで活躍するイメージの魔術師による、イメージコンサルタント養成のプロコース7日間のうち、「How to ビジネスコミュニケーション」(1日)を名古屋で開講します。

- 人前に立つ人、話す人必須！ ビジネスコミュニケーションの How to を再確認いたします。
- 大森アカデミー イメージコンサルタントプロコースと同じ内容にて、同講座の単位になります。

PROGRAM

- 日 時：2012年1月7日(土) 各9:30~18:00
- 会 場：PASONA研修室(名古屋駅上 タワーズオフィス棟 42階)
- 講 師：大森ひとみ プロ講師養成スクール スーパーヴァイザー／大森メソッド株式会社 CEO
- コーディネイト：犬塚尚美 プロ講師養成スクール代表/人材開発プロデューサー
- 定 員：8名
- 受講料：71,500円(消費税等込)
- お申し込み、お問い合わせはプロ講師養成スクールまで
<http://prokoushi.jp/contact.html> または rcpt1@arad.co.jp

プロ講師養成スクール主催 名古屋クラスの特徴！

- プロ講師はもとより経営者、管理者、士業など、人前に立つ人、話す人に焦点を合わせています。

名古屋クラスでは、プロ講師はもとより経営者、管理職の方々など、人前に立つ人、話す人のパワーアップを目的としております。イメージコンサルタントへの転身、イメージコンサルタントとしてのスキルアップをお考えでない方にも気軽にご参加いただけます。また、イメージコンサルティングという仕事について知りたい方にも、情報収集の機会としてご利用いただける内容です。

■内 容■

1. イメージコンサルタント(人前に立つ人、話す人)としてのブランディング
 - ・イメージコンサルタントの条件
 - ・おもてなしの心構え(利休七則)・第一印象の重要性 ・立ち居振る舞い
 - ・お迎え、ご案内、名刺交換、席順、お見送り・訪問マナー
2. イメージコンサルタント(人前に立つ人、話す人)として必要なコミュニケーションスキル
 - ・良好なコミュニケーションの築き方
 - ・プレゼンテーションのポイント
 - ・電話でのコミュニケーション
 - ・テーブルマナー(ワインの知識)
3. イメージコンサルタントとしてのビジネス展開
 - ・プロフェッショナルのビジネスルール
 - ・ビジネスに必要な基本ツール
 - ・顧客管理とネットワーキング
 - ・ビジネスに必要な場所と備品
 - ・顧客のリストアップと選定
 - ・健康管理、自己管理